

## OurPower erweitert das Team

OurPower ist eine junge Europäische Genossenschaft, die einen neuen Energiemarkt mit und für Bürger\*innen aufbaut. Wir betreiben einen einzigartigen digitalen Marktplatz, über den man Ökostrom österreichweit von privat zu privat kaufen und verkaufen, tauschen und gemeinsam nutzen kann. Wir setzen neue Energiegemeinschaften in Gang, unterstützen gemeinsame Investitionen in Sonne, Wind etc. und arbeiten europaweit in Kooperationen zu Energiewende, Bürger\*innen-Energie und Energiedemokratie.

Die OurPower Energiegenossenschaft hat bereits über 1.000 Mitglieder und wöchentlich werden es mehr. Jetzt braucht's mehr Power im Team, um die Dynamik zu gestalten und mit Dir gemeinsam den nächsten Wachstumsschritt zu gehen.

Wenn auch Du mit Deiner Erfahrung, Deinem Können und Engagement die innovative Energiewirtschaft vorantreiben willst, bewirb Dich jetzt bei OurPower.

## OurPower Chief Navigator (m/w/d)

Vollzeit oder Teilzeit (mindestens 32 Wochenstunden); **Arbeitsbeginn:** ehestmöglich, **Arbeitsort:** Wien (angemessene Home-Office-Regelung)

### Was Dich erwartet

Unsere Vision ist eine Energiewelt, in der die Bürger\*innen verantwortungsbewusst mit Energie umgehen und 100 % ihres Stroms direkt aus regionalen erneuerbaren Energiequellen beziehen.

Für unseren nächsten Wachstumsschritt suchen wir einen **Chief Navigator**, der mit uns neue Wege erkundet und OurPower sicher in die Zukunft bringt.

### Du ...

... liebst **Herausforderungen** und hast Freude daran, aus Chancen **echtes Business** zu machen?

... brennst für **die Energiewende und den Klimaschutz**?

... willst einen **Beitrag zu einer nachhaltigen Entwicklung** leisten?

Dann haben wir den richtigen Job für Dich!

### Deine Aufgaben

- **Strategische Geschäftsentwicklung:** Du entwickelst gemeinsam mit dem Vorstand das Geschäftsmodell und den digitalen Marktplatz kontinuierlich weiter und setzt dabei unsere Vision konsequent um
- **Vertriebsstrategie:** Du entwickelst praktische Vertriebsstrategien für unsere Produkte und bringst diese gemeinsam mit dem Team erfolgreich in den Markt
- **Business Development:** Du identifizierst neue Geschäftschancen und Marktpotenziale und führst diese zur erfolgreichen Verwertung
- **Key Account und Partnership Management:** Du baust strategische Beziehungen zu Schlüsselkunden und -partnern auf und pflegst diese langfristig

- **Vertragsverhandlung:** Du führst Verhandlungen mit strategischen Partnern und Service-Anbietern und schließt diese erfolgreich ab
- **Fundraising und Investor Relations:** Du gewinnst Investoren und strategische Partner für die Finanzierung unseres Wachstumskurses

## Dein Profil

- Du hast ein **wirtschaftliches oder technisches Studium** abgeschlossen und mindestens 10 Jahre Berufserfahrung, vorzugsweise in der Energiebranche.
- Du warst bereits in einer **Führungsposition** oder hast ein **Start-up** im Energie- oder IT-Bereich gegründet.
- Du hast Freude am **Unternehmertum** und ein **nachhaltiges** Mindset.
- Du möchtest Deine Fähigkeiten für ein Unternehmen einsetzen, das einen **positiven Beitrag zur Gesellschaft** leistet.

## Wir bieten Dir ...

- ... die besondere Möglichkeit, ein **junges Energieunternehmen** zum nächsten **Wachstumsschritt** zu führen
- ... die Möglichkeit, in einem **auf Ziele und Wirkung fokussierten Umfeld eigene Ideen einzubringen**, zu lernen und kreativ zu werden, um Deiner Überzeugung zum Durchbruch zu verhelfen.
- ... die Chance, schnell **Verantwortung zu übernehmen** und gemeinsam mit uns Deine und die Potenziale der OurPower zu entfalten.
- ... **Flexibilität** im Arbeitsalltag, regelmäßige **Feedback- und Entwicklungsgespräche**, sowie eine **faire Gehaltsstruktur**.
- ... Bezahlung nach dem KV für Angestellte im Handwerk, Gewerbe und Dienstleistung, das tatsächliche Gehalt ist abhängig von Berufserfahrung und Qualifikation.

## Kontakt

Bewirb Dich jetzt und sende aussagekräftige Unterlagen inkl. Lebenslauf und Motivationsschreiben an [jobs@ourpower.coop](mailto:jobs@ourpower.coop).